



Preisverhandlungen – Trainingsworkshop

Workshop an 2 Abenden

Zielgruppe:

Der Workshop richtet sich an Verkaufsprofis, Vertriebsleiter, Gebietsverkaufsleiter, Key Account Manager, Einkäufer und Fach- sowie Führungskräfte aus allen Branchen und Firmengrößen.

Ziele:

Lernen Sie, wie Sie Ihre Preisverhandlungen in Zukunft noch effizienter und erfolgreicher führen können.

Inhalte:

1. Regeln der Verhandlungstechnik einüben
2. Preisverhandlungen führen
3. Mit Preisdruck fertig werden
4. Effektive Abschlusstechniken nutzen
5. Mit Widerständen produktiv umgehen
6. Tipps zum Einsatz der Körpersprache



Nutzen:

Entwickeln und verfeinern Sie Ihre Verhandlungskompetenz und lernen sie Instrumente kennen, mit denen Sie die Preise Ihrer Produkte und Dienstleistungen überzeugend darstellen und sicher durchsetzen.

Methode:

Einzelarbeit, Gruppenarbeit, Theorie, Praxis, zahlreiche Übungen

Wir werden nicht nur Wissen vermitteln, sondern Fähigkeiten und Gewohnheiten trainieren.

Termine: Dienstag 19.09. und Mittwoch 20.09.2017 - 18:00 bis 21:00 Uhr

Ort: Weisses Haus EDUtainment Center ,
Wildenforster Str. 6, 94560 Offenberg-Neuhausen



Referent: Norbert Kirsch, Berater+Trainer

Ihre Investition: 168,00 EUR zzgl. MWSt. incl. Handout

Jede Anmeldung wird von Kirsch + Kollegen GbR schriftlich bestätigt. Sollte mehr als eine Person aus einem Unternehmen an der Veranstaltung teilnehmen, gewähren wir dem zweiten und jedem weiteren Teilnehmer 10% Preisnachlass. Die Veranstaltungsteilnahme setzt Rechnungsausgleich voraus. Programmänderungen aus aktuellem Anlass behalten wir uns vor. Mit Ihrer Anmeldung erkennen Sie unsere AGB's (siehe Homepage) an.



Anmeldung faxen an 0991-29 79 472 oder unter www.kirschundkollegen.de

An:

Kirsch+Kollegen GbR
 Fritz-Schäffer-Str. 39a
 94560 Offenberg-Neuhausen

Beratung / Information:

Norbert Kirsch

Mobil: 0174- 32 68 512

Email: norbert.kirsch@kirschundkollegen.de

Veranstaltungsort:

**Weisses Haus, Wildenforster Str. 6
 94560 Offenberg-Neuhausen**

Ich möchte mich zu folgendem Workshop anmelden	Termin	Investion/TN
<input type="checkbox"/> Preisverhandlungen	19.09. und 20.09.2017 18:00 – 21:00 Uhr	168,00 €

<p>TeilnehmerIn:</p> <p>Name, Vorname, Titel</p> <p>Firma</p> <p>Abteilung, Position</p> <p>Anschrift</p> <p>Land, PLZ, Ort</p> <p>Telefon, Telefax</p> <p>Email</p>	<p>Anmeldebestätigung bitte an:</p> <p><input type="checkbox"/> mich</p> <p><input type="checkbox"/> angeführten Ansprechpartner</p>
<p>Ansprechpartner für Seminare in unserem Unternehmen</p> <p>Name, Vorname, Titel</p> <p>Abteilung, Position</p> <p>Telefon, Telefax</p> <p>Email</p>	<p>Ort, Datum</p> <p>.....</p> <p>Unterschrift, Firmenstempel</p> <p>.....</p>
<p>Anmeldung auf Empfehlung von :</p>	
Name, Vorname	
Firma	

Alle Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt. Ihre Anmeldung ist verbindlich.

Ihre Anmeldung wird binnen 5 Tagen bestätigt. Sie erhalten eine Rechnung. Die Einzahlung muss so erfolgen, dass die Zahlung spätestens 14 Tage vor der Veranstaltung auf unserem Konto gutgeschrieben ist.

Bitte empfehlen Sie uns weiter!